Kundenberater (m/w/d) im Außendienst für Vertrieb von Dental-Software in NRW

(230)

Standort: Hagen (Westfalen) Anstellungsart(en): Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Kundenberater (m/w/d) im Außendienst für Vertrieb von Dental-Software in NRW

Kommen Sie aus der Dentalbranche und haben Lust auf Veränderung?

oder

Sind die ein Allround-Talent im Vertrieb und haben Interesse daran, spezielle Branchensoftware zu verkaufen?

... dann haben wir zur direkten Vermittlung (keine Zeitarbeit) im Verkaufsgebiet Nordrhein-Westfalen einen vielseitigen und spannenden Job für Sie als **Kundenberater (m/w/d) im Außendienst für Vertrieb von Dental-Software!**

Unser Kunde mit Sitz in NRW ist eines der führenden Unternehmen auf dem Gebiet der Software für Dentallabore und Zahnarztpraxen und zeichnet sich durch innovative digitale Konzepte und Produktneuerungen nah an den Marktentwicklungen aus.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Vertrieb von Softwareprodukten an Dentallabore und Zahnarztpraxen
- Kundenberatung und Kundenbetreuung
- aktive Neukundengewinnung
- Verkauf von Software-Ergänzungen und neuen Produkten an Bestandskunden
- Produktpräsentationen und Produktberatung
- Organisation der Software-Einrichtung
- Problemlösung
- Teilnahme an Vertriebsmeetings und anderen Veranstaltungen

Das bringen Sie mit:

- abgeschlossene Ausbildung bzw. Studium (z.B. im Bereich Zahntechnik, Zahnmedizin, IT/Informatik oder in einem kaufmännischen Beruf)
- idealerweise Vertriebserfahrung oder Dental-Kenntnisse bzw. IT-Kenntnisse
- Spaß am Verkauf und an der Kundenbetreuung
- gute EDV-Kenntnisse
- Flexibilität und Mobilität
- Führerschein Klasse B
- Kommunikationsstärke und Kontaktfreudigkeit

- Spaß am Vertrieb, Engagement und Zuverlässigkeit

Das erwartet Sie:

- eine intensive Einarbeitung uns Schulung
- selbstständige und eigenverantwortliche Betreuung eines Vertriebsgebietes
- der Verkauf von überzeugenden IT-Lösungen mit einem hohen Kundennutzen
- attraktive Verkaufsprovisionen zusätzlich zu Ihrem Gehalt
- einen Firmenwagen - auch zur privaten Nutzung - sowie die Ausstattung mit Smartphone und Notebook/Tablet für mobiles Arbeiten
- ein unbefristetes, sicheres Beschäftigungsverhältnis in einem etablierten Unternehmen

Unser Kunde sucht Teammitglieder, die Lust auf den Job haben, engagiert sind und sich einbringen.

Wenn das auf Sie zutrifft, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

2Sanders personal+dental GmbH

Sutelstraße 10

30659 Hannover

fon 0511 – 26 13 51 31